

MAITEC. Mein Mehr an Zukunft!



Du kennst dich im Garten- und Landschaftsbau aus, hast technisches Verständnis und möchtest nicht einfach nur Produkte verkaufen, sondern gemeinsam mit Kunden Lösungen entwickeln? Dann möchten wir dich kennenlernen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den Bereich GaLaBau & Bewässerung. In dieser Position betreust du unsere gewerblichen Kunden im B2B-Bereich und unterstützt sie von der ersten Anfrage über die technische Planung bis hin zur passenden Produktauswahl.

Dabei bist du sowohl Ansprechpartner im täglichen Verkauf als auch technischer Berater bei anspruchsvolleren Projekten.

Technischer Vertriebsmitarbeiter GaLaBau & Bewässerung (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Betreuung und Beratung unserer bestehenden B2B-Kunden aus dem Garten- und Landschaftsbau sowie verwandten Fachbereichen
- Technische Beratung rund um professionelle Bewässerungssysteme
- Planung und Ausarbeitung von Bewässerungsanlagen und kundenindividuellen Lösungen
- Auswahl und Zusammenstellung der benötigten Komponenten und Produkte
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Unterstützung unserer Kunden bei technischen und produktspezifischen Fragestellungen
- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung und Betreuung neuer Fachkunden
- Durchführung von Kundenbesuchen und persönlichen Beratungsgesprächen
- Teilnahme an Fachmessen, Veranstaltungen und Kundenevents

Das bringst du mit:

- Berufserfahrung oder fundierte Kenntnisse im Bereich Garten- und Landschaftsbau, Bewässerungstechnik, Gartenbau oder einer vergleichbaren technischen Branche
- Technisches Verständnis und Interesse an professionellen Bewässerungssystemen
- Idealerweise Erfahrung in der Planung und Dimensionierung von Bewässerungsanlagen
- Freude an Beratung und Verkauf im B2B-Bereich
- Sicheres und professionelles Auftreten gegenüber Kunden und Geschäftspartnern
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Freude am persönlichen Kundenkontakt
- Bereitschaft zu Kundenbesuchen, Dienstreisen sowie zur Teilnahme an Fachmessen
- Sicherer Umgang mit digitalen Arbeitsmitteln und gängigen Office-Anwendungen

MAITEC. Mein Mehr an Zukunft!



Was uns besonders wichtig ist:

Wir suchen keinen klassischen Verkäufer, bei dem ausschließlich der Verkaufsabschluss im Mittelpunkt steht. Unsere Kunden erwarten von uns technische Kompetenz, ehrliche Beratung und praxisgerechte Lösungen. Deshalb solltest du Freude daran haben, dich mit Projekten auseinanderzusetzen, technische Zusammenhänge zu verstehen und gemeinsam mit unseren Kunden die passende Lösung zu entwickeln.

Das erwartet dich bei uns:

- Eine abwechslungsreiche Position zwischen technischer Beratung, Planung, Vertrieb und Außendienst
- Ein bestehender Kundenstamm im professionellen B2B-Bereich
- Ein umfangreiches Produktsortiment rund um Bewässerung, GaLaBau und technische Lösungen
- Direkter Kontakt zu Kunden, Lieferanten und Herstellern
- Eigenverantwortliches Arbeiten und die Möglichkeit, deinen Bereich aktiv mitzugestalten
- Regelmäßige Produktschulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen
- Ein langfristiger Arbeitsplatz in einem etablierten, familiengeführten Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit innerhalb unseres Teams

Interesse:

Du möchtest dein technisches Wissen mit Beratung und Vertrieb verbinden und gemeinsam mit unseren Kunden professionelle Lösungen im Bereich GaLaBau und Bewässerung entwickeln?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung und darauf, dich persönlich kennenzulernen.

Flexible Arbeitszeiten (auf Vollzeit Basis), Firmenfahrzeug für Kundenbesuche, Firmenbenefits und ein kollegiales Team erwarten Sie ebenso wie ein attraktives Bruttomonatsgehalt ab € 3.500 (Überzahlung nach Qualifikation und Erfahrung).